

投资者指南



Agencia Argentina
de Inversiones
y Comercio internacional



Ministerio de Relaciones Exteriores,
Comercio Internacional y Culto
Argentina

本报告仅用于提供概览，并不提供详尽描述。阿根廷投资和国际贸易促进局（AAICI）所提供的信息并不具备专业咨询性质。尽管该局确认所提供的数据准确，仍建议各企业在采取行动之前聘请专业团队进行分析。

目录



概览 / Pág. 4



成立公司 / Pág. 14



税收体系 / Pág. 34



劳动法 / Pág. 48

概览



介绍

正如世界银行《全球营商环境报告》(Doing Business)中所反映的：“如果没有繁荣的私有经济，那么一个经济体就不能发展。如果本地企业繁荣，势必能够带动就业和收入，并促进在本地的消费和投资。

所有期待巩固和发展本地区经济的明智政府都会强调涉及中小微企业(PyMes)的法律和规章制度。有效的商务法规可以让中小微企业有机会成长、创新，并有机会正式融入宏观经济。

本文件的目的在于对“阿根廷营商”有重要影响的商务法规进行推介和说明。

在报告的第一部分，将会对我国情况进行概述。在这一章节中的各部分将包含基础设施、人口和经济相关的信息。第一章的目的在于对阿根廷没有足够了解的投资者提供指南。然而，我们仍建议投资者向本促进局以及其他国有机构的代表，包括国家级和省市级机构，以便获得更准确的信息。

接下来，本报告将提供简要指南介绍“营商活动”流程，对在阿根廷注册成立公司和开展业务的基本步骤进行介绍。其中包括对在阿根廷开展商务活动所需的各种司法机构及其与商务相关的职能进行介绍，以及对所涉及产业相关的监管框架进行介绍。

第三个部分主要介绍阿根廷的税收体系，其中包括：联邦税、省级税、地方税；税赋支付流程以及我国最知名的税收优惠激励措施的介绍。其余类型的税收优惠政策也可咨询各省级机构。在本章节最后，列举了阿根廷与其他国家签署的防止重复征税协议。

最后，第四章介绍了阿根廷的劳动法，这些立法对投资机遇是否能转化成收益至关重要。

阿根廷投资和国际贸易促进局(AAICI)认为每一位潜在投资者都是值得重视的经济合作伙伴。让企业通过繁荣发展带来就业和收益是我们的首要目标。因此，本报告仅仅是第一步。我们希望可以陪伴各位并引导各位取得成功。

人口

阿根廷 2020 年全国人口为 45,376,763 人。根据今年阿根廷国家统计局和普查局 (INDEC) 的数据，其中 23,103,631 人为女性，22,273,132 人为男性（即男女比例为 96.4 比 100）。

2020 年人口密度为每平方公里 (km²) 11.9 人。INDEC 估计，2019 年阿根廷年度人口增长指数为 1.01%。据估计，2020 年 15 岁以下人口占比为 24.3%，15 至 65 岁人口占比 64.1%，65 岁以上人口占比 11.6%。

我国各省人口分布不平均。根据 2020 年的估计数据，潘帕斯草原地区人口占全国比例 65%，而国土面积仅占全国的 20%。布宜诺斯艾利斯自治市 (CABA) 人口密度最大，为 15,151 人每平方公里，紧随其后的是土库曼省 (64.3 人/平方公里)，在圣克鲁斯省人口密度最低，仅为 1.1 人/平方公里。

阿根廷是高度城市化的国家，91% 的人口都居住在城市地区（指 2,000 名居民以上的城市）。阿根廷官方语言为西班牙语，为全国普遍使用，各地有不同口音。

在发展方面，根据联合国开发计划署 (UNDP) 的人类发展指数 (HDI) 数据，阿根廷为人类发展指数水平较高国家。2019 年在拉美地区排名第 2，世界排名第 48。

根据经济合作与发展组织 (OECD) 的相关数据，阿根廷特定年龄群体接受高等教育的人口比例十分接近该机构的平均值 40%，其他部分群体甚至超过对应群体的平均值（例如 55 至 64 年龄段为 29%）。与拉美其他国家相比，阿根廷人的英语掌握水平最高。阿根廷平均每年有 125,000 名大学毕业生和 15,000 名研究生毕业生。

在教育体系方面，阿根廷在全国 24 个行政区划内共有 3,220 个技术或职业培训机构以及 131 所大学。性别比例方面也很值得一提：61% 的大学毕业生都是女性。



45,376,763 人
100 名女性
96.4 名男性



人类发展指数
在拉丁美洲排名第二
世界排名第 48 位



教育体系
3220 家教育机构
131 所大学

基础设施

阿根廷共有 37,500 公里的联邦公路。国家道路局 (Vialidad Nacional) 是阿根廷公共工程部下属机构，负责监管道路的养护和修缮。可以通过该局和公共工程部官方网站获取阿根廷道路以及未来招标相关信息。

在空运方面，阿根廷全国共有 55 座机场，其中 22 座为国际机场。最重要的机场为布宜诺斯艾利斯省的埃塞萨 (皮斯塔里尼部长) 国际机场和布宜诺斯艾利斯自治市的霍尔赫·纽贝里机场。在门多萨省、圣卡罗斯德巴里洛切、黑河省、以及科尔多瓦省也有重要机场分布。

目前阿根廷有 8 个省份有国际航班：布宜诺斯艾利斯省、科尔多瓦省、圣菲省、门多萨省、萨尔塔省、土库曼省、黑河省和内乌肯省。正在申请开辟的新国际航路将包含以下省份：胡胡伊省、圣胡安省、拉里奥哈省、科连特斯省、米西奥内斯省、查科省、卡塔玛卡省、丘布特省和火地岛省。

阿根廷全境内目前共有 101 座港口，在大西洋一侧共有 40 个港区。布宜诺斯艾利斯自治市的一座港口的集装箱吞吐量占全国的 60%。在布宜诺斯艾利斯省有 10 座港口，南部的巴塔哥尼亚地区有 15 座，主要用于运输石油和渔业产品。在圣菲省有 3 座港口，主要出口粮食。最后，东北地区共有 11 座港口。去年阿根廷全国所有港口共出口了 150 万集装箱共计 1.59 亿吨的货物。

联邦政府为改善全国的移动通信和互联网接入做出了巨大努力。阿根廷的移动通信市场是全拉美最有活力的，规模排在区域内第三名，仅次于巴西和墨西哥。2019 年移

动通信接入率为每 100 人 125.5。在网速方面，阿根廷与其他区域内国家相比在固定宽带领域略有落后 (2018 年阿根廷固定宽带平均网速为 9.9Mbps，而拉美其他国家为 15.7Mbps)。然而，我们正在努力缩小这一差距。在移动通信方面，阿根廷基本与区域内平均水平持平 (2018 年阿根廷平均移动通信网速为 7.9Mbps，拉美平均水平为 8.0Mbps)。全国 93% 的人口都享受 4G 覆盖。

国家主要两个能源来源是天然气 (54%) 和石油 (31%)。其余的 15% 包括水电、核电、煤炭、柴火、蔗渣能源、植物油、植物酒精、风能和太阳能。联邦公共收入管理局已经开始引资，并采取一系列措施来开发国家能源产业的潜力。

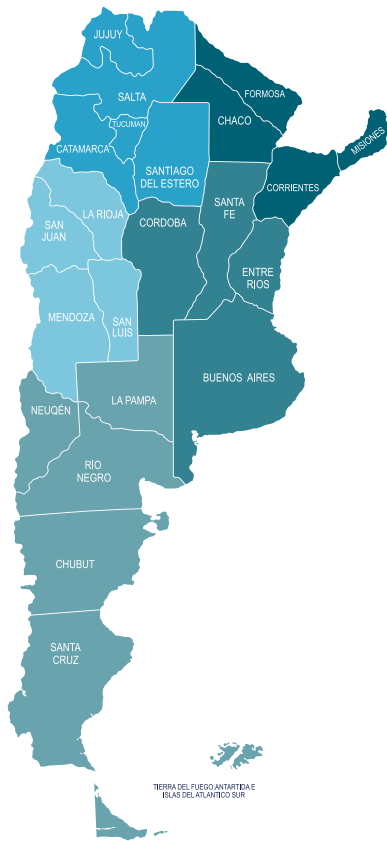
和经济活动

阿根廷是拉丁美洲 GDP 排名第三的国家。2019 年，阿根廷 GDP 达到 4500 亿美元，人均 GDP 达到 10,000 美元。

按经济类型划分，阿根廷经济十分多样。第一产业因其高生产力和先进技术已得到国际认可。全国最发达的基础产业由几个关键领域组成，包括农业产业、汽车产业、医药产业、化工产业和石油产业、同样还有生物科技以及生产设计。服务业是对 GDP 贡献最大的产业，按不变价格计算占总量的 47.8%以上。

阿根廷是区域内主要的工业国家之一，2019 年生产总值达到 580 亿美元。按生产总值计算主要工业为食品、饮料加工业，化工产业和医药产业，汽车和零部件，焦炭和核燃料，石油冶炼等。然而，阿根廷工业生产领域与其他拉美国家相比在投资机遇上一个很大的不同是阿根廷拥有高素质的人力资源和以广泛的供应商网络为特点的工业传统。

我国在食品生产方面是佼佼者。在全球范围内，阿根廷是第三大大豆生产国；第四大豆油、豆粕生产国以及葵花籽油和葵花籽粕生产国；第六大玉米生产国；第七大大麦生产国；第八大高粱生产国和第十三大小麦生产国。我国的页岩油 (shale oil) 储量排名第四，页岩气 (shale gas) 储量排名第二。阿根廷还有丰富的金、铜、铅、锌、锂、天然硼酸盐、膨润土、粘土和建材用石料。



阿根廷拥有宝贵的自然资源，遍布在广袤的国土上。以下是各个地区最突出的产业：

● 西北地区

农产品：大豆，玉米，糖，甘蔗，大米，柑橘，加工，木材。
 矿业：金，银，锂，钾。
 可再生能源（太阳能）。燃气。
 工业：纺织。

● 东北地区

农产品：大米，大豆，玉米，马黛茶，茶，烟草。柑橘产业。林业（纸浆和造纸），水产养殖。
 矿业：宝石和半宝石。
 信息与通信技术，软件（米西奥内斯，查科）：

● 库约地区

矿业：金，银，铜，石灰。
 农产品：葡萄酒，坚果，橄榄。
 电子设备制造。
 可再生能源（太阳能和风能）。
 信息与通信技术，软件（门多萨）

● 中部地区

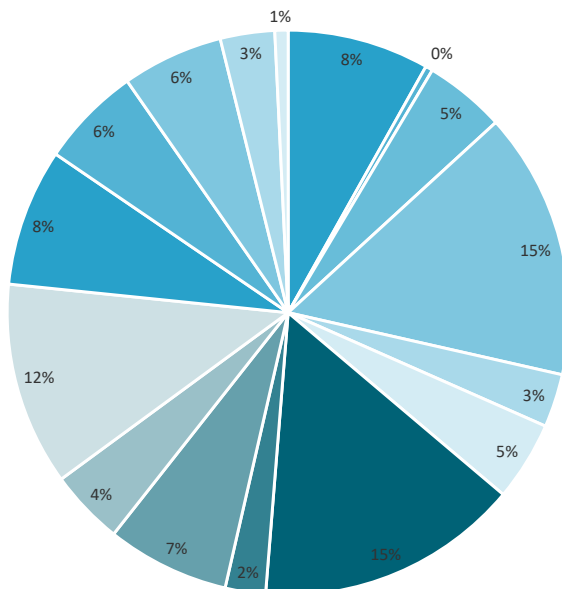
农产品：大豆，小麦，玉米，向日葵，花生。养殖业，奶业。
 工业：汽车工业。
 农业设备。
 石化，制药，
 房地产，创意文化。
 信息与通信技术（布宜诺斯艾利斯，科尔多瓦）。

● 巴塔哥尼亚地区

农产品：鱼。水果，羊肉
 能源：石油/页岩油/页岩气
 可再生能源（风能）
 工业：电子制造。

按经济活动划分的国内生产总值构成 2019年

来源：根据阿根廷国家统计局资料自制



- A-农业，畜牧业，狩猎业和林业
- B-渔业
- C-采矿和采石
- D-制造业
- E-电力，燃气和水
- F-建筑
- G-批发商，零售商和维修
- H-酒店和餐厅
- I-运输和通讯
- J-金融中介
- K-房地产，商业和租赁活动
- L-公共行政和国防；强制隶属社会保障计划
- M-教学
- N-卫生与社会服务
- O-其他社区，社会和个人服务活动
- P-提供家庭服务的私人家庭

对外贸易

阿根廷是世界贸易组织 (WTO/OMC) 和南方共同市场 (MERCOSUR) 成员，这是一个有 2.95 亿人口的市场。我国与巴西、智利、哥伦比亚、厄瓜多尔、印度、墨西哥、巴拉圭、乌拉圭、委内瑞拉和南部非洲关税同盟都签定了自由贸易协定。

和专业服务以及通信、信息和新闻服务。得益于优秀的人力资源，很多服务业出口企业在过去 10 年得到稳固发展。

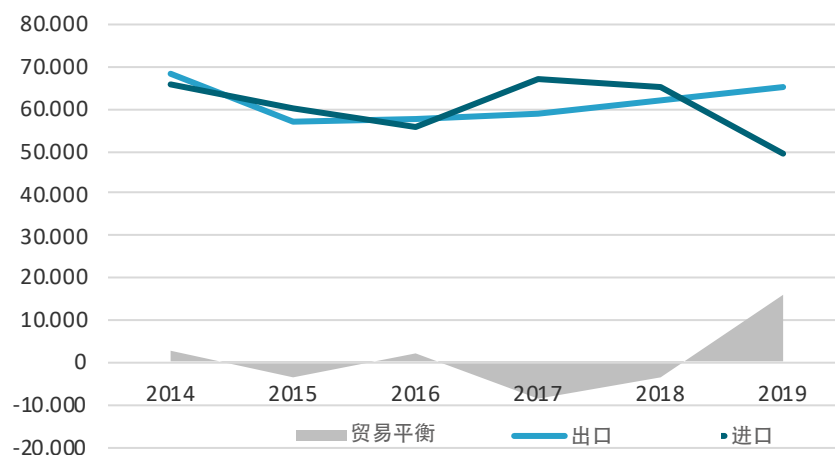
2019 年，受外部和内部因素影响，名义汇率发生大幅贬值，实际汇率竞争力大幅提升，使得经常账户实现平衡。

阿根廷主要的贸易伙伴有巴西、中国和美国，包括进口和出口。向巴西出口产品的 61% 为交通运输材料和植物或作物产品。向中国出口的主要产品为大豆衍生品 (44% 以上)，向美国的出口主要为石油、化工工业衍生品或有关产品 (24%)，一般金属及衍生品 (17%)。然而阿根廷向欧元区的出口占总出口量的 10%；智利、印度和越南也是重要的贸易伙伴。

有关进口方面，阿根廷向巴西进口主要为交通运输材料 (占从巴西总进口量的 49%)，向中国进口电气电子设备 (占从中国总进口量的 33%)，以及向美国进口化工或有关产品 (占从美国总进口量的 23%)。

阿根廷对外贸易在过去 20 年来一直处于顺差。在 2019 年所有月份都未发生贸易逆差。2020 年第一季度出口表现较进口良好，且该趋势仍在继续。然而，服务业贸易从历史上看一直处于逆差地位。尽管如此，有两个服务业领域实现了顺差：技术、企业

对外贸易

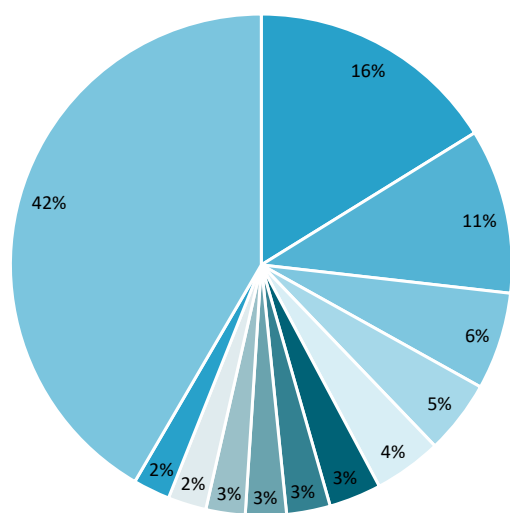


来源：根据阿根廷国家统计局和普查局资料自制

年份	2018		2019	
	出口 (FOB离岸价)	进口 (CIF到岸价)	出口 (FOB离岸价)	进口 (CIF到岸价)
类别				
总共	100%	100%	100%	100%
动物和动物产品	9%	0%	10%	1%
植物制品	19%	5%	24%	5%
动植物油脂	6%	0%	7%	0%
现成食品	21%	2%	19%	2%
矿产品	6%	11%	6%	10%
化工产品及相关行业	7%	15%	6%	18%
塑料/橡胶	2%	5%	2%	6%
皮革, 毛皮, 生皮和生毛皮	1%	0%	1%	0%
木材和木制品	0%	0%	0%	0%
木浆或其他纤维材料	1%	2%	1%	2%
纺织品	1%	2%	1%	2%
鞋/帽	0%	1%	0%	1%
石材/玻璃	0%	1%	0%	1%
天然或养殖珍珠	4%	0%	4%	0%
基本金属	4%	6%	3%	6%
机械/电气	2%	26%	2%	29%
运输	12%	18%	10%	12%
精密仪器	0%	3%	0%	3%
武器弹药	0%	0%	0%	0%
杂项制品	0%	2%	0%	2%
艺术品	0%	0%	1%	0%
特别交易	2%	1%	2%	1%

来源：根据阿根廷国家统计和普查局资料自制

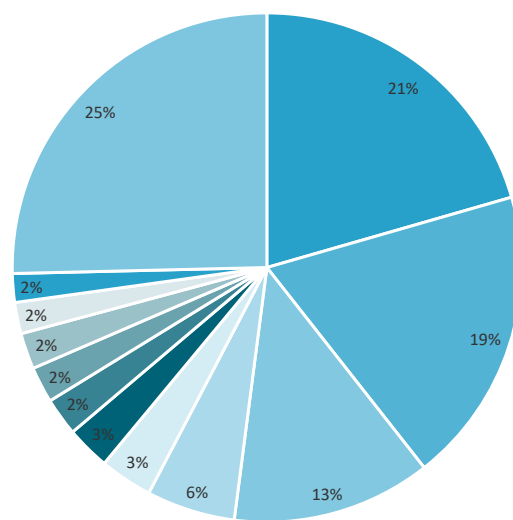
2019年出口



- 巴西
- 智利
- 荷兰
- 秘鲁
- 中国
- 越南
- 瑞士
- 阿尔及利亚
- 美国
- 印度
- 印度尼西亚
- 其他

来源：根据阿根廷国家统计和普查局资料自制

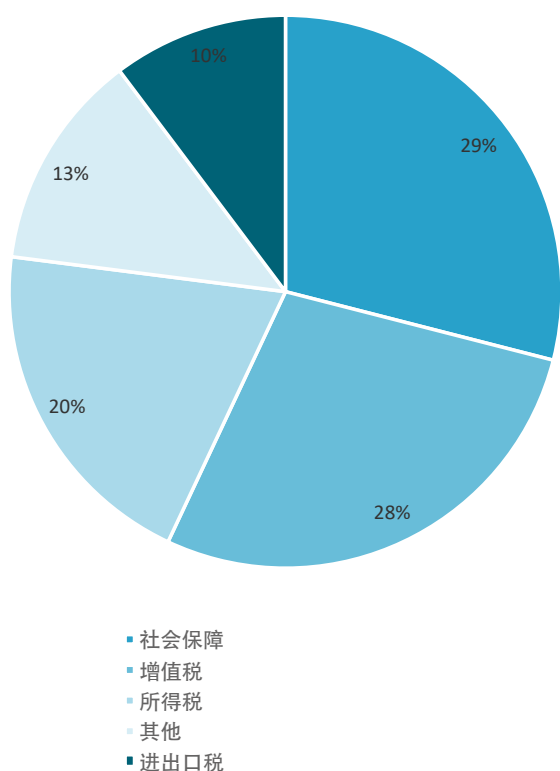
2019年进口



- 美国
- 德国
- 泰国
- 西班牙
- 中国
- 巴拉圭
- 意大利
- 日本
- 美国
- 玻利维亚
- 墨西哥
- 其他

来源：根据阿根廷国家统计和普查局资料自制

税收，所占比例（2019年）



来源：根据经济部资料自制

公共领域

国家政府 2019 年收入约占 GDP 的 18.2%。其中过半来源于税收，三分之一来源于社会保障系统。其余部分来自于资产、非税收收入、经常性转移支付以及产品和服务销售。

另一方面，2019 年国家公共支出约占 GDP 的 18.6%。超过 80% 的支出集中在三个领域：其中 59.6% 为工资和社会保障支付，约 20.8% 为向私营领域转账。

税负总额占 29.1%，包括国家税收、省级税收和市级税收（按总税收与资本收入和各级政府税收占 GDP 的比重计算）。

宏观经济政策

阿根廷为应对经济方面的挑战制定了经济发展计划，建立了一条可持续的发展道路保证宏观经济稳定。主要途径有促进社会包容和生产方面的发展，特别是出口品发展。在政策方面，这意味在采取措施面对当前不可预见的紧急情况时具有更多的灵活性，同时还能保证长期的发展。新冠肺炎疫情（COVID-19）的爆发证明了灵活政策在充满不确定性的世界中的重要性。

除了当前全球的突发情况意外，我们采取的政策还包括一个综合方案，它的目标是恢复经济活动、就业、减少不平等现象和支持弱势群体。这些政

策的战略主要有三个目的：(i) 增强社会保障网络；(ii) 有序解决债务危机；(iii) 建立一条与去通货膨胀过程相适应的财政巩固途径。

《社会团结和生产恢复法》的通过为广泛的社会经济改革提供了空间。我们采取了一系列措施加强对最低收入群体的资金流转，避免劳动力市场上最弱势群体失业率攀升。

有序解决债务危机的目标是实现公共债务可持续发展，并与经济的可持续增长合理匹配，同时保证一个合理的短期和长期财政发展路线，有充足的资金应对未来实体经济或者金融领域的冲击，实现资本账户灵活有序，同时能够促进增长。



加强社会保障网络



有序解决债务危机



建立与通货膨胀过程相适应的财政整合路径

在财政政策方面，税收政策的目标是通过稳固税收来源促进财政平衡，同时兼顾公平。我国还采取了一系列措施改善纳税义务的履行。有关公共支出方面，我国对相关政策开展了重审，例如，我们正在研究建立一个基于共同增长原则的养老金和退休金指数计算公式。

去通货膨胀对我国而言至关重要，这样一条道路同时还要与循序渐进的财政巩固和货币政策的自由度上升相匹配。基于此，相关的价格协议和工资协议应与通货膨胀目标和竞争力相配合，从而提供额外的工具来协调在这过程中的期望值。促进对以比索计价资产的需求增长也是我们优先考虑的目标之一。

在有关汇率政策方面，对资本账户的监管在突发事件频发的时刻是一项重要工具，因此，这一政策将主要在恢复计划的初期予以保持。然而，政府有意向依据外币储备的积累情况逐步放开相关限制，外币储备的积累是一切可行的先决条件。

新冠肺炎疫情的爆发对经济造成了严重影响，这主要是全世界采取“保持社交距离”的措施造成的。然而，我们已经迅速采取措施，配合国际规章，来应对新冠疫情。我们的目标是保护最弱势群体和各个经济领域。我们采取的经济政策相关措施包括一项财政刺激计划，具体金额将依据隔离政策市场和影响而定。

在所有采取的政策之中，值得一提的是我们推出了一支特别紧急债券，帮助那些收入来源依赖于非正式经济活动的家庭、家政人员、或那些自由职业者，这些人的收入都收到了严重影响。这支债券的目标是强化现有政策。另一方面，政府同样也会负责支付一部分正式就业人员的工资，并对受隔离影响严重领域的雇主免除社会保障支付负担。

法律方面需要注意的是，阿根廷是一个联邦制国家，且幅员辽阔，因此 24 个行政区划的地方立法并不总是一致的。因此，本文件并不是一个对法规制度的精准指南，不应作为详尽的参考文件。本章节的目的仅是向投资者提供一个大概的框架。

介绍

· 以下部分为分步骤设计的指南，意在为对阿根廷及其商务手续要求不了解的投资者提供帮助。

根据 2020 年世界银行《全球营商环境报告》，在阿根廷成立一家公司所耗费时间平均需要十一天半，而南美地区平均时长为 28.8 天，阿根廷在该区域内相关手续办理速度排名第三。阿根廷是在南美地区营商最方便的国家之一。

在建筑品质上，阿根廷平均值高于南美地区（11 比 9，总分数为 15 分），并且阿根廷建筑在能源成本（采用世界银行算法）占人均收入比例上表现极佳（在拉美排名前三）。同时，能源供应可行性额超过了该区域平均水平。

在企业注册排名上，阿根廷在除注册成本之外各方面都超过了同区域的其他国家，成本与其他国家持平。阿根廷在反以权谋私零售投资者保护方面全球排名前 5。在出口方面，完成清关手续平均速度在区域内排名前 4，是南美地区最快的国家，仅比 OECD 国家平均水平慢 8 个小时。在注册登记手续方面，速度比区域内平均水平快 10 个小时。在履行合约方面，阿根廷的索赔成本是最低的，在司法处理的质量上排名第二，仅次于巴西。

一步一步在阿根廷立足

接下来，我们为各位投资者提供在阿根廷成立公司的分步骤指南。然而，请注意这只是一个笼统的介绍，并且各省规定不同，因此这里提供的只是一个大概描述，而非精确信息。



1

成立

- 公司性质确定 (1)
- 投资类型 (2)
- 会计要求 (3)
- 知识产权 (4)



2

注册和地点 (II)

- 纳税人唯一识别码 (CUIT) 和税控码 (1)
- 选址 (2)
- 在当地税收部门登记 (3)



3

申请税收激励 (III)



4

人员 (IV)

- 注册为雇主 (1)
- 劳动风险保险 (2)
- 人寿保险 (3)
- 劳动登记簿 (4)
- 雇佣员工 (5)

成立 (I)

公司性质确定 (I)

选择公司类型 (A)

首先，投资者必须选择与他所做投资最相匹配的公司性质。在这类选择方面，阿根廷法律所允许的选择十分多样，具体类型将在本章最后列举说明。

确认公司名称可用性 (B)

需登录阿根廷司法监察总局 (IGJ) 官网填写重名管控表格。

预留公司名称 (C)

此步骤在填写上述表格时完成。必须在 30 天内官网完成表格提交，否则申请过期。

投资类型 (2)

在注册公司时，投资类型方面共有 5 个选择。

• 外国企业分公司

虽然此类企业也需要在司法监察总局和省级公司注册管理机构登记，但因为其属于总公司的分支机构，不具备独立的法律身份，受其总部所属国法律约束，由总部为分公司业务承担责任。

此类公司在任何情况下都不需要独立的注册资本，同时也不举办股东大会或董事会，或登记会议纪要。需保证其账务记录与总部分离开来，并应每年向司法监察总局提交会计报表。

分公司需要指定一名法定代表人作为管理者，此人须为自然人。

要求:

-经审批的《外国企业营商登记表（公司法第 118 条）》

-由当地公证员/律师出具的资格预审报告

-总部相关文件（需公证、认证并按正确格式翻译）：

(i) 公司章程；(ii) 有效性与合规性证明；(iii) 与成立分公司相关的政府机构决议，说明公司地址、财政年起止时间和代表指派情况；以及 (iv) 总部主要业务与资产均在阿根廷境外的证明。

-股东或合法合伙人身份说明

-政治公众人物宣誓声明

-由公司代表签署，并经公证的任命函，应提供个人信息，包括阿根廷唯一纳税人身份编码。

-支付司法监察总局的登记费用。

-注册登记信息应在政府公文中进行公示。

• 本地企业的境外股东或合伙人

若有意持有一家阿根廷企业的股份，境外企业必须首先在司法监察总局和对应的省级企业注册机构登记。

在当地注册的企业是与该企业总部独立开来的，有独立的权利和义务，独立的资本和管理机构。因此，总部不对该企业的业务负责。该分公司必须使用自身的资产对第三方负责。

此类型企业应满足与外企分公司相同的要求。

• 成立本地公司

制定并签署公司章程，其中应包括：(i) 股东或合伙人身份；(ii) 名称和地址；(iii) 公司目的；(iv) 每个合伙人出资金额；(v) 条款；(vi) 与经理会议、审计会议和股东大会相关的规章；(vii) 与盈亏相关的规章；(viii)

合伙人的权利和义务；(ix)与公司表现、解散或清算相关的规章。根据所选机构的类型，章程应作为公共文件（股份有限公司 SA 或一人公司 SAU）或作为私人文件签署并交予公证（有限责任公司 SRL）。

注册资金存款：单一股东股份有限公司的资本必须全额认购并且在公司成立之时缴足。其他类型公司可在初期缴纳至少 25% 的资本金，其余在两年内缴足。上述资本金必须存入阿根廷国民银行，并出具相应的存款收据或由公证处授权证明。

应在阿根廷共和国政府公报公示以下信息：(i) 股东或合伙人身份；(ii) 章程日期；(iii) 名称；(iv) 地址；(v) 公司成立目的；(vi) 条款；(vii) 资本；(viii) 经理和审计员；(ix) 代表；以及 (x) 财政年结束日期。为公示此信息，公司法定代表人应通知政府公报部门。

应在司法监察总局和省级公司注册机构完成以下注册申请：(i) 相关表格按规定盖章；(ii) 预审资格报告；(iii) 章程和注册办事处信息；(iv) 由经理和审计员签署的表示接受任命的通知，以及对高管层负责的保证书；(v) 在政府公报进行公示的信息；(vi) 注册资本存款收据；(vii) 由高管或审计员作出的政治公众人物宣誓声明；(viii) 支付注册费用。这是一个笼统的流程介绍，各省可能有所不同。

• 通过参股收购现有本地企业

- 签署意向书或谅解备忘录以及保密协议。

- 签署收购合约并提交相应股份的证书

- 若被收购企业为股份有限公司：(a) 应将股权转让相关事务通知董事会；(b) 股权转让事项应记录在股东注册簿中；(c) 若管理层发生变动，

应举行股东大会予以通报，并在会上接受前任高管辞呈并任命新的高管。之后，应在司法监察总局为新的高管进行登记。公司新总裁应把个人纳税唯一识别编号与公司税号相关联。

- 若被收购企业为有限责任公司，如发生股权转让和管理层变动应在司法监察总局登记。公司新董事长应到联邦公共收入管理局 (AFIP) 将个人纳税唯一识别编号与企业税号相关联。

• 收购贸易基金

该过程涉及收购卖方全部商业资产，即，不仅限于设施、设备、家具和工具，而同样包括公司名称、租约合同以及客户。与参股式收购不同，在收购贸易基金的流程中，卖家不对任何隐藏资产负责，因此在合同中在这方面不做要求。

- 应当签署相应票据，并且卖方应向买方提供一份有关所有资产和债务的详细签字声明。

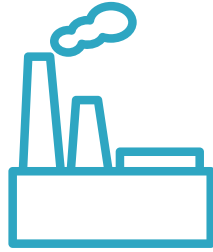
- 有关交易和地点及日期信息应在政府公报中公示，以便卖方的债权人能够提出反对意见。

- 自公示之日起，债权人 10 天时间可以提出反对交易的意见。

- 若债权人提出反对，买方必须将收购相关资产的资金保留，并作为保证金储存在国民银行的特别账户中。存款并不意味着付款。

- 该保证金有效期为 20 天，在此期间债权人必须提出对该保证金的留置权。否则，20 天过后，该保证金将释放。

- 未提出保证金留置权的债权人无法起诉买方，一旦交易完成，债权人将无法索要并入贸易基金的资本。唯一例外的情况是劳务债权人有权起诉卖方和买方。



- 外国公司分公司
- 本地实体的外国合伙人或股东
- 成立当地公司
- 收购现有当地公司的股权
- 收购商誉

-收购价格不得小于 (1) 中提及的资产以及与提出反对意见的债权人要求的金额之和。

-若债权人无反对意见，或已通过适当流程解决相关问题，可签署收购合同，并在司法监察总局和省级公司注册机构登记。交易自签字之日起对双方和登记的第三方产生约束力。若有第三方，该交易在注册登记之时生效。

司法监察总局同时也是负责布宜诺斯艾利斯自治市企业注册相关事务的官方机构。

会计要求 (3)

在司法监察总局完成注册后，公证员应根据公司法相关规定要求向该局提供以下文件：公司注册册（外企分公司除外）和账簿。根据具体成立的机构性质，文件可能有所不同。

另外，所有公司都应在各省的企业注册机构登记，相关流程可能有区别。

知识产权 (4)

专利 (A)

国家工业产权局 (INPI) 是负责专利事宜的机构。应填写相关表格。

注册商标 (B)

注册商标有效期为 10 年，之后可以续期。该手续可在线完成。

工业制图和设计 (C)

只有未曾被使用或传播的全新原创制图和设计才允许登记。登记手续由 INPI 负责。

“.ar” 域名 (D)

应通过阿根廷信息中心网站 (NIC Argentina) 向联邦公共收入管理局 (AFIP) 申请域名。应指定法定代表人。

注册和地点 (II)

纳税人唯一识别码 (CUIT) 和税控码 (1)

该事宜有关部门为联邦公共收入管理局 (AFIP)。应向 AFIP 办事处申请法定代表人的纳税人唯一识别码 (CUIT) 和税控码, 输入代表人的生物识别信息, 并在 AFIP 官网申报公司业务、获得企业 CUIT 码并将其与法定代表人 CUIT 码相关联。

选址 (2)

在决定公司注册地址方面, 本报告仅提供相关省级机构联系信息。投资者可通过相关机构获得大量有关各省税务激励政策、投资优惠政策的信息, 以及购买资产、许可证和公共服务的相关信息。

AAICI 建议对各省的特点展开详细调研, 作出最适合自己企业的选择。为此, 我们可提供相关经济领域和招标信息。

在当地税收部门登记 (3)

每个省份都有一个地方税收机构, 投资者必须在该机构注册, 提供在国家级机构注册的信息。

申请税收激励 (III)

阿根廷联邦政府有各种各样的税收激励政策。相关信息请参阅本章节最后部分。若需获得各省份的税收优惠激励政策信息, AAICI 建议通过我局官网查询联邦投资商贸网 (Red Federal)。

人员 (IV)

注册为雇主 (1)

考虑到社会保障相关事宜, 雇主应按其身份在 AFIP 官网注册。所有雇主都应在此网站注册。之后, 公司应在地方雇主注册机构预约登记。

劳动风险保险 (2)

所有雇主都必须自行提供此类保险, 或通过雇佣劳动风险保险公司 (ART) 提供保障。

人寿保险 (3)

所有雇主都必须为雇员上人寿保险。

劳动登记簿 (4)

劳动登记簿是一项省级手续。详细信息请参阅本报告第 4 章。

雇佣员工 (5)

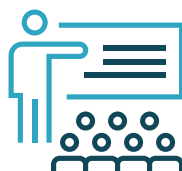
在雇佣员工方面有很多种可能性。例如, 阿根廷全国各大高校可与企业签署实习生协议, 最长实习期限为 1 年。政府能够提供大学公共登记册, 对此也可有所帮助。另外, 也可以向工会或私营职介所提出雇员要求。



阿根廷平均每年有 125000 名大学毕业生和 15000 名研究生。



在 24 个省有 131 所大学



共有 3220 家技术和职业教育机构

合法企业

一般非常居个人或外国企业成立公司进行投资时最普遍的形式有：股份有限公司、有限责任公司和分公司。

接下来，我们将根据阿根廷法律和阿根廷司法监察总局 (IGJ) 相关规章制度对这些类型的企业基本特性进行介绍。

股份有限公司 (“S.A.”)

- 资本被划分为股份。股份应予以登记，不得签转。根据相关权益可分类为普通股或优先股。

- 一般而言，股票转让不受限制。然而，公司章程中可能对此有限制。

- 股东数量可以为一名（唯一股东公司）或多名（多股东公司）。

- 股东责任仅限于出资。最低资本门槛为 100,000 阿根廷比索。

- 若合资外企希望购买一家在阿根廷注册成立的股份有限公司的股份，在此之前必须向司法监察总局提交公司章程，以及其他文件，以便该部门进行登记，从而使其成为一家阿根廷公司的股东。

- 股东应至少每年举行一次股东大会，以便批准当年的财务报表，统计该财政年的盈亏、企业表现，讨论董事会成员和法定审计员薪酬，若有必要还可任命董事和审计员。

- 股东大会任命董事会成员，董事会应由一名或多名人员组成（视公司章程而定）。董事中大多数应为阿根廷居民。若公司资本超过 5000 万比索，则应至少任命三名主要董事。

- 部分股份有限公司长期由政府管控，应在该企业内部设立专门的监督岗位。根据情况，该岗位可由工会人员或股东大会任命的检察委员会担任。

一人公司 (“SAU”)

阿根廷《公司法》允许成立一人公司，属于股份有限公司的一个特别类型。SAU 类型公司的特别要求如下：

- SAU 仅能是股份有限公司，其他类型公司均不允许只有唯一所有者。

- 股东不能为另一家一人公司。

- 公司名称中必须注明“一人公司”，或用缩写 SAU 指代。

- 公司成立之时必须全额支付 100% 的股本。

- SAU 受国家长期监管，并至少应指认一名法定审计员和一名候补审计员。

有限责任公司 (“SRL”)

- 股东成员责任仅限于其认购股份份额的名义价值。股份转让须在 IGJ 登记。

- 股份持有者的数量至少为 2 人，且不得超过 50 人。若合资外企希望收购一家阿根廷有限责任公司，必须首先在 IGJ 登记。

- 对最低资本没有要求。然而，IGJ 要求股东成员注册资本应与公司目的相匹配。

- SRL 由一名或多名经理管理，任职期限可为固定期限或无限期。

- 若 SRL 注册资本不超过 5000 万比索，任命法定审计员或监管委员会为非硬性规定。

- 在合伙人和经理责任方面，SRL 和 SA 规则相似，有个别例外情况。若任命不止一名经理，责任将依照企业章程而定。

分公司

• 此类公司应依据所属国法律合理组织活动，证明其总部确在国外，并在 IGJ 登记公司章程及其他文件，以及任命和登记一名法定代表人。

• 分公司有义务将其账目与总部区分开来，并向 IGJ 提交财务报表。无需将资金分配给外国公司在阿根廷的分公司。

其他可投资的工资类型

集体公司

根据阿根廷《公司法》，所有合伙人均应共同一致承担此类公司的责任。

此类公司可由股东成员中的任何人管理，除非公司章程有其他规定。

对最低注册资本不作要求。

临时过渡公司 (UT)

此类性质的临时公司机构目的是开发并执行项目、服务或供应特定产品，可在阿根廷境内或境外开展业务。另外，此类机构也可以开展主营业务的补充性、附属性的活动并提供服务。一家外资企业有注册的分公司，即可加入当地临时过渡公司 (UT)。临时过渡公司合同和代表任命事宜均需在 IGJ 登记。

合作集团

此类集团成立的目的是建立一个涉及多方的共同组织，以便帮助其成员在特定阶段开展业务，或改善业务表现。与 UT 相同，此类签约式企业间合作不会形成一家独立于原成员的机构，但是即使如此，仍然需要在 IGJ 登记。这些集团为非营利性质。集团内成员共同对该机构承担的义务负责。

合作联营体

此类合作性质和特点与合作集团类似，但是：(i) 业务利润应根据合约条款在成员之间分配（若无特别规定则平分），(ii) 相关成员可以约定不共同对联营体法定代表人承担的义务负责。合约和法定代表任命事宜应在 IGJ 登记。

信托基金

根据阿根廷法律签署合约形成的信托基金，可以允许一个项目中的合伙人将部分资产或权益分离出来，并将其用于特定目的。信托基金有效期不得超过自合约执行之日起 30 年，除非受益人为残疾人。所有资产均可用于信托基金，未来继承财产除外。

根据当地法律，信托委托人应作出谨慎合理判断，信托合同应在阿根廷商会登记。

除一般规定以外，法律还对某些类型的信托基金有特别规定，例如金融信托和遗嘱信托。

合法企业



股份有限公司
(“S.A.”)

⋮

分公司

..... 人公司 (“SAU”)

⋮

..... 有限责任公司 (“SRL”)

争议解决

在阿根廷，所有的争议都可通过司法系统解决，但根据不同事件，有不同的解决方式。

若企业和消费者发生冲突

负责此类事务的法院为国家竞争保护委员会（CNDC），该委员会可裁决在此类冲突中胜诉方为企业还是消费者。在诉诸法律之前，双方可以通过法定调停员在 CNDC 的监督之下达成和解，以免造成更高的法律成本。

若企业和劳动者发生冲突

《劳动法》对雇主与雇员之间的所有法律流程有相关规定。在诉诸法律之前，可通过劳动纠纷解决中心（SECLO）以非司法途径达成冲突解决方案。

若企业间发生冲突

《商务法》对涉及企业的法律冲突有相关规定。然而，在诉诸司法之前可通过协调达成和解。

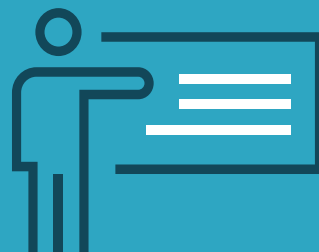
若政府和企业发生冲突

特别法院可以解决政府和私人企业之间的冲突。此类法院在法律上允许司法程序之前的调停。

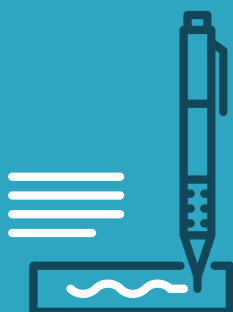
监管框架



金融业务



保险业务



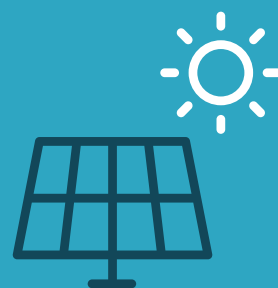
资本市场
监管规定



石油和天然气



矿业



自然和能源资源

金融业务

第 21526 号《金融机构法》对阿根廷的金融和银行业做出了规定。中央银行负责：a) 规范和监管所有的金融机构，b) 批准金融机构在银行方面的业务、联合和资金转账，以及 c) 批准外国银行成立分行和代表处。

保险业务

第 12988 号法律（修订案）规定，仅有阿根廷国家保险监管局（SSN）批准的保险公司才能提供个人保险、财产保险或其他任何国家法律允许的保险。此外，第 20091 号法律规定，下列类型的实体可以在阿根廷从事保险活动：

- A. 在阿根廷注册成立的股份有限公司、合作社和互助会；
- B. 收购当地资本的外资保险公司、合作社和互助会的子公司或代表机构；
- C. 属于政府财产的机构，包括国家政府、省政府和市政府。

资本市场监管规定

2018 年 5 月 11 日政府公报公布了《生产融资法》（第 27440 号法），取代了之前的《资本市场法》（第 26831 号法）。

这些法律修订的目的在于让当地资本市场顺应世界趋势，接受国际专业机构，例如国际证券事务监察委员会组织（OICV-IOSCO）的建议。该组织认为资本市场的发展是一种战略活动，对国家发展至关重要。其主要宗旨包括推进资本市场廉洁透明，最大程度减小系统性风险，促进健康自由竞争，为企业融资提供便利。

石油和天然气

第 17319 号法律修订案（《碳氢化合物法》）以及后来的相关法令和决议均对相关开采活动有相关规定。根据资源所处位置，碳氢化合物能源的勘探、开发和生产需要得到联邦政府或省政府出具的开采许可或生产特许证。1949 年颁布的第 13660 号法律提供了此类资源处理的基本法律框架，相关活动必须满足省政府和市政府有关技术、安全和质量的相关要求。为获得开采许可或生产特许证，申请人必须参加竞标。中标后，证件颁发机构将批准指派其为资源开发者。为获取申请许可证或特许证的资格，所有申请人都必须在能源国务秘书处以及所有相关省级部门登记为石油公司。若需通过管道输送碳氢化合物能源，所有独立实体或法定实体都必须获得联邦政府或省政府出具的特许证。

矿业

阿根廷的矿业开采活动依据 1886 年第 1919 号法-《矿业法》及其修订案实行。本地和外国个体以及法定实体均有权获得特定地点的矿产勘探和开采许可。许可证获得者必须按照相关价格规定支付费用，并根据阿根廷国会制定的规章支付年费。根据矿产所在辖区，相关费用可以向联邦政府或省政府支付。

矿业享有特别税收优惠政策，在投资该领域之前，应在决策过程中对其进行仔细分析。

自然和能源资源

国家政府和省级政府在 1992 年对电力体系进行了改革和私有化。在联邦层面，法律框架包括第 24065 号法、和 1398/1992 以及 18619/95 号规定，除此之外，还有其他监管机构制定的法令和决议。

该法律框架将电力系统分为垂直管理的四类：发电、输电、分配和需求。为对电力系统的总法律框架加以补充，2006 年 12 月和 2015 年 10 月，阿根廷国会通过了第 26190 号法和第 27191 号法，对使用可再生能源发电、合作发电和自发电做出了规定。有关“可再生能源来源”的监管框架包括：太阳能、风能、地热能、潮汐能、水能、生物质能等。在此监管框架下，对负责相关合格项目的个人或实体给予一定的税收优惠，申请人应向能源国务秘书处提交开发企划，并获得可再生能源项目资格证书。



商标和商业名称注册

专利和实用新型

制药专利

工业设计和模型

知识产权

工业园区

注册商标和公司名称

第 22362 号法《商标法》及相关实施规章对企业注册商标和公司名称有相关规定。在国家工业产权局 (INPI) 登记注册之后，法律保护注册商标权及其专属使用权。

注册商标有效保护期为自注册之日起计十年，可无限续期，每次十年，只要保证商标使用符合相关要求即可。

专利和实用新型专利

阿根廷第 24481 号法对专利和实用新型专利有相关规定。《专利法》规定，若一项发明满足以下条件则予以颁发专利：(i) 创新；(ii) 有发明性；(iii) 有工业实用性。《专利法》规定，一项发明自注册专利之日起有二十年的保护期限。

外国个体或法定实体需要在阿根廷注册法定地址才可以提交申请。专利批准应在 INPI 注册，以针对第三方生效。

医药专利

对此类专利的监管、相关权利和执行，与其他非医药类专利基本相同。然而，此类专利应按国家工业产权局、生产部和卫生部签署的 118/2012, 546/2012 和 107/2012 号决议加以监管。上述规定相当程度上限定了医药类别下各种发明创造的可申专利。

工业设计和模型

工业外观设计或者工业模型的登记，是为了保护工业生产权利。

为申请此类证书，相关外国个体或法律实体均应在阿根廷注册地址。若相关设计或模型之前未曾在阿根廷使用或公布，该证书将对其提供为期五年的保护。最迟可在保护期到期前六个月申请续期。若已在其他国家对设计申请专利保护，则应在该国提交申请六个月内向阿根廷申请设计专利登记。

知识产权

有关知识产权保护的相关规定在第11723号法及其修订案（《知识产权法》）中有所体现。该法提供的保护包括科研、文学、艺术、教育方面的劳动成果，无论此类劳动的实施形式。

产业园区

每个省份对产业园区都有各自的规定，可能会提供税务减免或者租金折扣等优惠政策。其主要目的在于推动大规模生产，最大程度利用把企业集中在同一地区形成的外部性优势。更多信息请咨询国家工业园区注册局（RENPI）。

国际投资协议

缩写	合作伙伴	协议类型	状态	签署日期
Argentina - Japón TBI (2018)	日本	双边投资条约	已签署	01/12/2018
Argentina - Emiratos Árabes Unidos TBI (2018)	阿拉伯联合酋长国	双边投资条约	已签署	16/04/2018
Argentina - Qatar TBI (2016)	卡塔尔	双边投资条约	已签署	06/11/2016
Argentina - República Dominicana TBI (2001)	多米尼加共和国	双边投资条约	已签署	16/03/2001
Argentina - Tailandia TBI (2000)	泰国	双边投资条约	已生效	18/02/2000
Argentina - Grecia TBI (1999)	希腊	双边投资条约	已签署	26/10/1999
Argentina - Filipinas TBI (1999)	菲律宾	双边投资条约	已生效	20/09/1999
Argentina - Nueva Zelanda TBI (1999)	新西兰	双边投资条约	已签署	27/08/1999
Argentina - India TBI (1999)	印度	双边投资条约	已终止	20/08/1999
Argentina - Nicaragua TBI (1998)	尼加拉瓜	双边投资条约	已生效	10/08/1998
Argentina - Sudáfrica TBI (1998)	南非	双边投资条约	已终止	23/07/1998
Argentina - Federación Rusa TBI (1998)	俄罗斯联邦	双边投资条约	已生效	25/06/1998
Argentina - Guatemala TBI (1998)	危地马拉	双边投资条约	已生效	21/04/1998
Argentina - Costa Rica TBI (1997)	哥斯达黎加	双边投资条约	已生效	21/05/1997
Argentina - México TBI (1996)	墨西哥	双边投资条约	已生效	13/11/1996
Argentina - República Checa TBI (1996)	捷克共和国	双边投资条约	已生效	27/09/1996
Argentina - Marruecos TBI (1996)	摩洛哥	双边投资条约	已生效	13/06/1996
Argentina - Vietnam TBI (1996)	越南	双边投资条约	已生效	03/06/1996

缩写	合作伙伴	协议类型	状态	签署日期
Argentina - Panamá TBI (1996)	巴拿马	双边投资条约	已生效	10/05/1996
Argentina - El Salvador TBI (1996)	萨尔瓦多	双边投资条约	已生效	09/05/1996
Argentina - Lituania TBI (1996)	立陶宛	双边投资条约	已生效	14/03/1996
Argentina - Cuba TBI (1995)	古巴	双边投资条约	已生效	30/11/1995
Argentina - Indonesia TBI (1995)	印度尼西亚	双边投资条约	已终止	07/11/1995
Argentina - Australia TBI (1995)	澳大利亚	双边投资条约	已生效	23/08/1995
Argentina - Ucrania BIT (1995)	乌克兰	双边投资条约	已生效	09/08/1995
Argentina - Israel TBI (1995)	以色列	双边投资条约	已生效	23/07/1995
Argentina - Croacia TBI (1994)	克罗地亚	双边投资条约	已生效	02/12/1994
Argentina - Perú TBI (1994)	秘鲁	双边投资条约	已生效	10/11/1994
Argentina - Portugal TBI (1994)	葡萄牙	双边投资条约	已生效	06/10/1994
Argentina - Malasia TBI (1994)	马来西亚	双边投资条约	已生效	06/09/1994
Argentina - República de Corea TBI (1994)	大韩民国	双边投资条约	已生效	17/05/1994
Argentina - Estado Plurinacional de Bolivia TBI (1994)	多民族玻利维亚国	双边投资条约	已终止	17/03/1994
Argentina - Ecuador TBI (1994)	厄瓜多尔	双边投资条约	已终止	18/02/1994
Argentina - Jamaica TBI (1994)	牙买加	双边投资条约	已生效	08/02/1994
Argentina - República Bolivariana de Venezuela TBI (1993)	委内瑞拉玻利瓦尔共和国	双边投资条约	已生效	16/11/1993
Argentina - Finlandia TBI (1993)	芬兰	双边投资条约	已生效	05/11/1993
Argentina - Bulgaria TBI (1993)	保加利亚	双边投资条约	已生效	21/09/1993
Argentina - Rumania TBI (1993)	罗马尼亚	双边投资条约	已生效	29/07/1993
Argentina - Armenia TBI (1993)	亚美尼亚	双边投资条约	已生效	16/04/1993
Argentina - Senegal TBI (1993)	塞内加尔	双边投资条约	已生效	06/04/1993
Argentina - Hungría TBI (1993)	匈牙利	双边投资条约	已生效	05/02/1993

缩写	合作伙伴	协议类型	状态	签署日期
Argentina - Países Bajos TBI (1992)	荷兰	双边投资条约	已生效	20/10/1992
Argentina - Austria TBI (1992)	奥地利	双边投资条约	已生效	07/08/1992
Argentina - Túnez TBI (1992)	突尼斯	双边投资条约	已生效	17/06/1992
Argentina - Egipto TBI (1992)	埃及	双边投资条约	已生效	11/05/1992
Argentina - Turquía TBI (1992)	土耳其	双边投资条约	已生效	08/05/1992
Argentina - Suecia TBI (1991)	瑞典	双边投资条约	已生效	22/11/1991
Argentina - Estados Unidos de América TBI (1991)	美利坚合众国	双边投资条约	已生效	14/11/1991
Argentina - Canadá TBI (1991)	加拿大	双边投资条约	已生效	05/11/1991
Argentina - España TBI (1991)	西班牙	双边投资条约	已生效	03/10/1991
Argentina - Chile TBI (1991)	智利	双边投资条约	已终止	02/08/1991
Argentina - Polonia TBI (1991)	波兰	双边投资条约	已生效	31/07/1991
Argentina - Francia TBI (1991)	法国	双边投资条约	已生效	03/07/1991
Argentina - Suiza TBI (1991)	瑞士	双边投资条约	已生效	12/04/1991
Argentina - Alemania TBI (1991)	德国	双边投资条约	已生效	09/04/1991
Argentina - Reino Unido TBI (1990)	联合王国	双边投资条约	已生效	11/12/1990
Argentina - Unión Económica de Bélgica-Luxemburgo (BLEU) TBI (1990)	比荷卢经济同盟	双边投资条约	已生效	28/06/1990
Argentina - Italia TBI (1990)	意大利	双边投资条约	已生效	22/05/1990



税收体系

税收体系

联邦税

增值税
所得税
财产税
国内税
税务和金融交易税
关税



省级税和市级税

营业税
不动产税
印花税
车辆税
公共道路广告税
其他

阿根廷联邦政府、省政府和市政府均会征税。联邦政府主要征收所得税、增值税、财产税、国内税、金融交易税和关税。

各省市征收营业税、不动产税、印花税、车辆税和公共道路广告税等。

税务申报和支付流程

阿根廷税务体系实行自行申报制度。联邦税法规定纳税人应当根据月收入或年收入等应税收入依法进行申报，确定纳税责任额，抵扣预付或已扣税负，支付未付税款。

企业所得税须在会计年度结束后的五个月内申报。

个人的会计年度依照日历年进行。若某一个体收入来源仅为其作为雇员的工资，则不需要提交个人所得税申报单。雇主必须按月预扣所得税，这被视为最终的预扣所得税。尽管有上述规定，可根据收入水平向其要求提供申报信息。

对不定居在阿根廷的外国纳税人，若其所得税责任已包含在预扣的来源于阿根廷的所得税收份额内，则不必进行申报。

纳税计算

税法对纳税计算的形式有非常详细的规定。总体上讲，纳税额的计算以纳税人在账簿或其他文件中的登记信息为基础。仅在纳税人未提供详细信息或未合理登记账目，或者登记信息错误或不完整的情况下，税务部门有权以法定推断为基础来计算该纳税人应付的税务金额。

企业税

企业所得税

本地常驻企业

根据 2020 年第 27541 号法《扶助法》

• 税率

企业所得税税率为 30%。从 2021 年起将为 25%。

另外，按以下形式分配的利润和红利应计税预扣：

税率预扣红利的 7% 用于到 2020 年 12 月 31 日截止的财政年收入分配；红利的 13% 用于从 2021 年 1 月 1 日开始的财政年收入分配。

• 按区域分类

对于本土企业，其在全球范围收入都可计税，也包括其海外分公司和子公司。海外分公司所得税按已支付的红利计算，除非该分公司正在接受税务透明化管理，在此情况下，税负将按照该分公司在收入中的参与份额计算，不与红利支付挂钩。在阿根廷法律框架下成立的外国企业，且性质属于贸易、产业、农业、矿业或其他类型的常驻外国企业实体都被认为是本土企业。此类常驻企业应有单独的注册登记和账簿。

• 企业收入

企业收入指从商品销售、可摊销资产、股份、不动产中衍生出来的收入；非本土企业的红利收入、利息、特许权、外汇比率收入。唯一一种被法律特别定义为“总利润”的企业收入由存货销售产生，相当于净收入扣除采购或生产成本。

• 资本利润

关于企业资本利润没有特定的税务分类。此类税收包含在所得税类别内，因此，税率为 30%，与普通利润税负相同。

• 个人收益

关于个人收益没有特定的税务分类。此类税收包含在所得税类别内，因此，税率为 30%，与普通利润税负相同。

• 净营业损失

净营业损失不能计算到之前的会计年度内，但可以计算到最多未来五年的会计年度内。

非本土企业

外国企业仅需支付在阿根廷所获利润的所得税。税率根据收入的性质和来源而有所不同。

• 进口收入

外国企业在阿根廷进口产品所得收入不必计税，只要保证此类商品为境外商品，且本地卖家通过阿根廷海关清关即可。

• 投资组合收入

通过出售本地企业股份的收益所得应按总金额 13.5% 的税率征税，或者按净金额的 15% 征税（纳税人可自行选择）。然而，外国受益人可在以下情况免税（只要相关人员无居留权且资金不来自非合作辖区即可）：

- 出售在国家证券监管委员会（CNV）监管下的股票交易所或证券市场上市的股票所取得的收益。
- 利息收益或出售公共债券、公司债券、阿根廷本地机构在国外发行的股票存托凭证（例如 ADR）所取得的资本收益。LEBAC 债券（阿根廷央行债券）不在此免税范围内。

若要对股份间接征税，非本土企业收入来源应是在阿根廷境内出售股份或与注册地在境外的机构净资本或资产相当的权益所得，同时需满足以下条件：

在出售时或在出售前十二（12）个月股份市值至少占指定买家所持资产价值的 30%，无论是直接购买或通过阿根廷其他中介机构购买。股份、利息、债券、证券、权益等在出售时或出售前十二（12）个月内市值至少直接或间接占外国企业净资产的 10%。

收入	转账					
	合作运营				非合作运营非合作运营	
	5%		15%		35%	
	预期税率	实际税率	预期税率	实际税率	预期税率	实际税率

公共债券，除 LEBAC 和公开发售的债券和债务证券

免税

公开发售的债务证券和 FCI 税率[税法第 98 条第一段 C 项中包括的除外]

免税

90%

31,50%

LEBAC、债务证券、FCI 收入份额[税法第 98 条第一段 C 项中包括的除外]、未公开发售的可转让债券和债务

90%

4,5%

90%

13,50%

股份和其他与税法第26条 u 项中规定的股份和股份证明的同等证券

免税

与税法第26条u项中未包含的股份和股份证明等值的股份和其他证券

90%

13,50%

在金融信托基金中的参股证明。税法第98条第一段C项中涉及FCI的分割股份

免税

股份和公司参股（包括税法第 15 条中规定的业务）

90%

13,50%

联邦税

增值税

增值税 (IVA) 属于在阿根廷境内消费产生的一般税负。此类税别在商品交货时、某自然人或法人在商务活动中提供服务时，或者在进口商品和服务时征收。增值税需要申报，并按月在税务部门网站系统支付。若相关服务或商品来自境外，而服务使用者为阿根廷增值税纳税人，则应征税。在支付方面可以将税收支付作为财政信贷。

税收税率为 21%。商业用电、用气和用水的最高税收份额为 27%。某些活动税率为 10.5%。商品和服务出口需要支付增值税，但税率为零 (0%)，也就是说投入品不征收增值税，但纳税人可申请生产活动所产生的增值税退税。

财富税

该税收面向特定对象的净资产；然而根据第 19550 号法，若占有一家本地实体或本地信托机构绝大多数股权的股东是外国实体，该税收应通过替代纳税人支付。

目前，阿根廷企业替代其股东支付此类税收。税收费率为本地实体净资产的 0.5%，按年度缴纳。替代垫付该税款的本地企业有权向其外国股东要求补还该款项。

金融交易税

贷记和借记税率均为 0.6%，与收款相关的交易除外。在信用卡系统内商家收款和付款票据税率为 12%。

银行户主所支付的 0.6% 的税率可记为信贷税，占贷记和借记已付税款的 33%。该金额将被视作一种信贷，用于支付所得税。

为保证正规，鼓励银行体系提取现金，税率为 1.2%，小微企业除外。

国内税

国内税为联邦政府对特定产品的销售、转让或进口征收的税项，一般根据实际交易金额计税。主要项目包括烟草和衍生品、酒精饮料、浓缩饮料或汽水、柴油发动机和汽车、手机服务、电子产品和保险产品。不适用于出口商品。这些税务的税率依产品类别而定。

金融债务（不包括收购资本时连带得到的债务）利息资本弱化规定，正常情况下的服务对相关方（阿根廷居民或外国人）造成债务的将从交易发生当年税收款项中抵扣，只要在规定期限内提交申报即可。法律规定此类抵扣不得超过阿根廷总统法令规定的年度金额（根据第 862/19 号法令，为 100 万阿根廷比索），或不得超过抵扣上述利息和法定折旧之前净利润金额的 30%，以金额更高的为准。

转账价格规定

阿根廷转账价格规定要求涉外企业间交易价格与市场交易价格一致。

版税

版税可从税款中抵扣，并可用于税收预扣。预扣费率依据服务性质和对当地技术转让法律履行情况而定。费率可为 21%、28% 和 31.5%。注册商标版税的扣除以非本土机构净支付金额 80% 为限。

利息

利息属于可扣除支出，预扣利率为 15.05%，若受益人为外国人，利率为 35%。

特定亏损

在出售股份或其他证券时产生的税务损失、在从事收入来源为国外的活动时产生的损失，以及衍生业务造成的损失（不包括对冲业务）仅可通过类似交易产生的收入补偿。

通胀调整

阿根廷税法规定应根据通货膨胀情况对税收进行调整。若通胀超过 100%，则针对通胀进行的整体调整应参考财政年度结束前 36 个月内累计的消费者价格指数（IPC）。

境外税务信贷

本土企业可以将将在外国所得收入税按信贷计算抵扣税负，直至剩余境外收入税负金额增量达到征税基准点。境外税务信贷不可计入之前的会计年度，但可以计入未来五年内的会计年度。

出口税

《扶持法》规定出口税的限额应为离岸价（FOB）的 33%；若为工业产品或服务，最高限额为 28%。然而大多数出口税没有任何预扣。

区域经济农业产业产品出口税不得超过 5%。

矿业出口和石油天然气开采出口税不得超过离岸价（FOB）的 8%。

地方税和省级税

地方税和省级税

营业税

地方政府对企业收入（利润）征税。税率依业务和辖区（共 24 个行政辖区）而定。税费以日历年累计总收入金额为基础征收。粮食出口免税。若需咨询各辖区税率，请与对应辖区机构联系。

印花税

印花税针对公共和私有票据的正式成立征收。印花税在交易注册辖区内缴纳，同时也适用于其现行有效的辖区。此类税收相关文件包括合同、财产契据、债务人确认的票据，承兑汇票、可转让票据。总体上讲，协议的经济价值是税收的基准，税率通常为 1%，但依据财产契据或征税辖区立法的情况可能发生变化。若为不动产销售，税率可为 2.5%。

不动产税

地方政府对地方不动产征税，根据估值对不动产征累进税。累进税率从 0.2% 到 2% 不等。考虑到估值，市政府对照明、打扫和清洁等服务征收 0.55% 的税率，人行道和街道维护征收 0.02%。

1. 矿业鼓励政策

有意向的企业可在阿根廷展开矿业开采活动，并为此注册成立本地公司。相关项目需位于鼓励计划涵盖的省份内。具体优惠鼓励政策包含挖掘、勘探、开发、准备、开采、和矿产处理各个环节。

有意向企业可得到以下税务优惠：

- 税收政策稳定：除增值税和缴纳社保之外，在提交可行性报告后，总税负（联邦税、省级税和市级税）在三十年内不可增加。在税收减免和折旧方面另行规定。
- 许可权：各省收取的许可权税费以处理前开采和运输的矿产价值 3% 为限。

2. 培训机构税收抵减规定

根据企业或企业家支持培训机构产生的捐献或特定支出，可提供税收抵减。

若为大型企业，抵减不得超过年度支付薪水的 0.8%（中小微企业不超过 8%）。税收抵减可用于支付联邦税（如增值税或所得税）。

3. 研发项目税收抵减

阿根廷企业可获得最高 10% 或 500 万比索（取最低值）的“税收抵减证明”用于支持研究、开发和技术创新领域。该证明可用于缴纳联邦税。政府行政部门将确定在此制度下可发放的财政信用额度。

4. 资本品投资和基础设施项目

该政策为企业投资新的用于生产活动的流动可折旧资本资产提供税收优惠，不包括车辆和土建项目。该政策下的税收优惠主要包括：

- 1) 可获得投资中所包含的资本资产或基础设施项目的进项增值税费用的提前退回；
 - 2) 特定资本可按照特定条件加速折旧。
- 1) 和 (2) 中包含的优惠政策可同时获得，但仅限于只涉及出口的投资项目。

5. 知识服务行业制度

2020 年国会开始就一条有关该行业制度的新法律进行讨论，之前通过的法律业已失效。新法律生效后将包含广泛的业务范围及附属领域。

生物燃料工业

法律定义的生物燃料包括用符合相关部门规定的农业废料、农业产业废料和有机废料制成的生物乙醇、生物柴油、生物燃气。相关优惠政策如下：

- 加速所得税中设备和投资的折旧/摊销的计提
- 购买固定资产时提前退回增值税
- 基础设施资本和投资
- 此类资产免征预设最低所得税
- 免除生物乙醇和生物柴油的水电基础设施费、燃料液体和天然气税以及汽油流转税。

6. 现代生物技术

该政策为进行现代生物技术方面有关研究、开发和生产项目的实体提供税收优惠。该制度下可享受税收优惠的有效期为 15 年，具体如下：

- 加速固定资产、设备及其部分折旧计提用以抵减所得税
- 免除此类资产的预设最低所得税

- 购买此类资产时可提前退回增值税。税收抵减将用于支付其他联邦税；
- 税收抵减证明可用于抵减已支付社会保障缴款的 50%。这些证明可用作联邦税收支付时的抵减项。

7. 火地岛

第 19640 号法的工业促进政策规定，在火地岛领土内开展的活动和业务，或位于该领土内的现有资产，免征联邦税（某些特定税可降低税率）。

在关税方面，优惠政策包括减免流动资产进口和出口税。需要特别说明的是，若要申请减免，相关活动必须在火地岛领土范围内进行。

8. 中小微企业项目

第 27264 号法为中小微企业制定了不同的税收优惠政策，其中包括：

- 微型企业和小型企业可以把 100% 实际支付的借记和贷记税务款项计作所得税预付款。与制造业有关的中型企业可抵减此缴纳税费的 60%。
- 中小微企业可在原到期日后第二个月支付增值税余额。
- 开展生产投资或工业活动的中小微企业可获得额外税务优惠。
- 第 27440 号法律已将电子信用票据确定为中小微企业的金融工具。

防止双重征税协议

阿根廷与以下国家签署了防止双重征税的协议：澳大利亚、英国、智利、丹麦、德国、比利时、法国、意大利、瑞典、加拿大、玻利维亚、巴西、芬兰、挪威、西班牙、瑞士、荷兰、俄罗斯、墨西哥和阿联酋。还未生效的条约有：奥地利、中国、日本、卢森堡、卡塔尔和土耳其。与法国签署的新协议还有待阿根廷国会批准。



另一方面，我们和其他国家还有在国际运输方面免征所得税的条约。签署了相关免税条约的国家有：中国、哥伦比亚、古巴、厄瓜多尔、美国、希腊、伊朗、以色列、日本、马来西亚、巴拿马、巴拉圭、秘鲁、葡萄牙、乌拉圭和委内瑞拉。

劳动法



《劳动合同法》和涉及具体业务的其他补充法律和规章对全国范围内的雇佣条件和集体劳动合同做出了规定。

《劳动合同法》不适用于公共事业工作人员和家政人员，他们的劳动条件由其他规章保护。

劳动力

阿根廷有高素质的劳动力。

目前，阿根廷失业率约为 10.4%（2020 第一季度数据）。雇佣模式根据教育背景可能有所不同，可能为雇主直接雇佣或通过私人人力资源中介进行雇佣。此类中介机构通常用于技术或管理岗位的雇佣，大部分集中在布宜诺斯艾利斯市和周边地区，因为该地区劳动力比较密集。

特殊劳动合同比较少见。

高管薪酬

高管人员不仅可以收取工资报酬，还可以根据公司政策收到额外权益。雇主通常为其提供车辆或其他经济激励。若提供车辆，车辆将作为工资的一部分，除非该车辆是工作必须的工具。

最近的研究显示，阿根廷大多数高管人员年薪约为 240 万至 480 万比索左右，与企业规模和从事业务有关。平均月薪为 30 万比索。

若雇主承诺为其缴纳所得税和相关社会保障，高管薪酬将成为雇主较高的成本负担。例如，月薪 30 万比索，算上上述支出，则意味着雇主需要每月付出 55 万比索的成本。

此类合约通常适用于派驻海外的员工而非本地员工。

工资

行政人员或产业人员的工资根据地区有所不同。最低工资由集体劳动合同规定，但供需关系对更高素质人才的工资有重要影响。

另外，在近几年，工会正在就新的工资等级进行谈判。

解除劳动关系预先通知

若雇员仍在试用期，雇主若要求结束劳动关系，需至少提前十五天通知雇员；若劳动合同不超过五年，则应提前一个月通知；若雇员服务时间很长，则至少应提前两个月通知。

雇员在辞职前应提前十五天通知雇主。

在此期间，雇员有权每天占用两个小时用于寻找新的工作，或者将小时数累计起来按整天计算。若雇主或雇员未做到预先通知，过错方应向对方赔偿对应时间的工资金额以弥补损失。

预先通知必须为书面形式，自发出之日起生效。若未经通知取消劳动合同，并且该时间发生在当月的最后一天之前，雇员必须得到在该月结束前所剩天数工资的补偿。

按服务年数提供补偿

若在工人或职员无严重过错或犯罪行为情况下将其辞退，则必须按其工作年数支付同等月数的工资作为补偿。若在统计年数时发现最后有一年未满足，而服务时长超过三个月，则按一年计算。赔偿金应按最后一年的最高工资计算，若工作期限较短则按服务期内最高工资计算。

根据现行法律，计算基准不应超过集体合约规定的平均月工资的三倍。

最低补偿应为一个半月工资，其金额应为目前该雇员所收到的月薪金额。

有关上文提到的金额限制，即相应集体合约规定的平均月工资的三倍，应当说明的是，阿根廷最高法院（参考“AMSA 公司与 Carlos Alberto Vizzoti 的解雇案”）规定，实施赔偿月薪上限（相应集体合约规定的平均月工资的三倍）的同时，雇员的月薪赔偿不得在最后一年最高月工资的基础上减少 33%或以上。否则，赔偿金上限则将判定为违宪，而改为按照雇员最高月薪的 67%或以上来计算赔偿金。

赔偿金金额可在特定情况下增加（例如，在雇员生病或受伤、女性雇员怀孕、女性雇员刚刚生子、雇员刚刚结婚等情况下将其辞退）。

为避免失业率继续上升（2020 年第一季度为 10.4%），阿根廷总统依据第 27541 号法律颁布了第 34/2019 号和第 528/2020 号紧急法令，宣布由于新冠肺炎疫情对经济的影响，经济、金融、财政、行政、保障金、收费、能源、医疗和社会进入紧急状态，并特别规定到 2020 年 12 月 7 日为止，无故开除雇员补偿金将翻倍。

若雇员获得的部分或全部薪水为非正式支付，补偿金将增加。（第 24013 号《雇员法》和第 25323 号法）。

工会组织

大多数行政和产业雇员均从属于某一特定工会。工会的政治影响力在 90 年代曾经衰减，而如今又恢复了其重要性，但未能恢复到之前的水平。这导致大部分员工劳动合同如今按照集体合约的形式签署。这样的情况允许但不强制雇员从属于工会。

薪酬税

以下，将列举社会保障的内容。其他特定情况的小规模保障，在集体劳动合同或省级税收中有相关规定。

如派驻海外的技术人员，超过两年没有在国内生活，且在入境时持有效期不超过两年的临时签证，可申请免除此税。



- 1) 养老金
- 2) 家庭补贴
- 3) 失业金
- 4) 医疗保障金
- 5) 工伤赔偿保险

1. 养老金

大多数贸易或工业企业都为员工缴纳养老金，该金额约占员工现金或其他收入（教育或住房）的14%，形式为工资、佣金或者按确定上限的利润分配（从2020年1月3日起为173,945.70比索）。雇主承担员工薪酬12.01%的份额，无上限。

年营业额超过4800万比索的贸易和服务企业承担员工薪酬12.53%的养老金支出，无上限。

2. 家庭补贴

雇主承担4.57%的家庭补贴基金（若为年营业额超过4800万比索的贸易或服务企业，则承担5.48%）。另外需要注意的是，从2005年11月起，私人领域注册为雇主的个人或企业都直接包含在SUAF7中。

根据上述内容，相关家庭补贴资金应直接向国家社会保障管理局（ANSES）支付。

补贴金额为递进式，根据雇员收入情况变动，通常为较低收入。按儿童数量、婚姻情况和新生儿或新领养儿童情况给付。

然而，自2020年3月起，将停止向工资超过77,664比索的雇员或家庭总收入超过155,328比索的家庭支付补贴，具体情况依据家庭构成而定（休产假情况除外）。

家庭补贴定期给付。

3. 失业救济金

雇主承担0.92%的失业救济金。若为年营业额超过4800万比索的贸易和服务企业，则应承担雇员1.09%的失业救济金。

4. 医疗保障金

雇员收入的3%（最高184,591.18比索）用于支付医疗保障金（从2020年6月起）。这些资金将转至提供医疗服务的机构。从2008年11月起，雇主也应承担6%的医疗保障金，无上限。政府通过再分配扶持基金会（FSR，前身为国家医疗保险管理局（ANSSAL））收取用于医疗服务的部分资金，该比例依据医疗服务类别和月工资情况在10%至20%间浮动。

5. 工伤赔偿保险

1996年7月《工伤赔偿保险法》生效。该法律规定必须通过授权专业保险公司为雇员购买该保险。保费应能够覆盖工资、医药费、复工复建治疗、义肢和正骨费用、丧葬费以及因工作事故导致的死亡、伤残、疾病等部分或全部费用。

企业可直接承担上述服务和赔偿义务（而不购买工伤保险），但需要定期提交其财务稳定的证明。

需要说明的是，一般企业均会向第三方保险公司购买保险。

原则上讲，根据《工伤赔偿保险法》，雇主在购买保险后可免于其他任何民事责任，包括对雇员本人和其继承人的责任。

工伤赔偿保险部分固定金额由雇员承担，比例可变，通常和退休金使用相同技术计算金额（无上限），以及不负责赔偿的类别（不包含辞退时的补偿）。

保险金依据雇员工资水平按一定比例收取，与企业经营活动、员工数量和安全规章的履行情况挂钩。

平均费率为每位雇员应税工资的0.5%至17%。

雇主和雇员承担的社会保障金份额（至 2019 年 12 月 31 日）

以下为主要项目

	雇主（一）	雇主（二）	雇员
养老金	10,77 (1)	12,35 (1)	11,00 (3)
退休医疗保障金	1,59 (1)	1,57 (1)	3,0 (3)
家庭补贴	4,70 (1)	5,40 (1)	-
失业救济金	0,94 (1)	1,08 (1)	-
私人医疗保障金	6,00 (2)	6,00 (2)	3,00 (3)
	24,00	26,40	17,00

注：

（一）除年收入超过 4800 万比索的贸易和服务企业外，联邦公共收入管理局相关标准规定的所有类型的雇主。根据判例法，数字应以较大的为准。（二）联邦公共收入管理局相关标准规定下年营业额超过 4800 万比索的贸易和服务活动，根据判例法，数字应以较大的为准。该比例适用于所有收入类型，无限制。

原则上，该比例适用于所有收入类型，自 2008 年 11 月起无限制。该比例适用于总收入金额，或按月收入（应税月薪）计，最高以 184.591.18 比索为限（自 2020 年 6 月 1 日开始），以金额更低的为准。该限额每 3 个月更新一次（三月、六月、九月、十二月）。

对于雇主而言，在不同地区有不同规定，一部分比例的雇员社会保障金可以按增值税抵减计算。例如，在大布宜诺斯艾利斯地区（包括布宜诺斯艾利斯市和周边各区），可记为增值税抵减的比例为0%，征税基准与社保计费基准相同，在乌斯怀亚则为8.65%，在大科尔多瓦地区则为1.9%。在2022年底之前，将逐步取消雇主将社保金记为增值税抵减的权利（税务改革）。

2017年12月29日第27430号法修改了对社会保障金的规定。

其中一条措施为循序渐进执行最低免征金额政策，该金额为16,864.05比索。自2020年6月起，第一批金额为5,679.80比索的补偿金将不与雇主支付的退休金挂钩，而是改为与消费者价格指数（IPC）和通胀情况挂钩。

该措施意在减少雇用不合格雇员，最大限度减少无社会保障的非法雇佣现象。

同时，雇主缴纳社会保障金的费率也将逐步统一，消除当前存在的因公司规模或业务导致的不同。

另外，雇主缴纳养老金的比例将统一为19.5%（2022年1月起），替换掉之前的18%和20.4%。实际上此举将增加主营业务为初级和次级生产的企业对养老金体系的贡献率（目前为18%），同时将减少服务行业企业对养老金体系的贡献率（目前为20.4%）。

这些变革将按以下表格循序渐进执行：

主类型	至2019年12月31日	至2020年12月31日	至2021年12月1日	自2022年1月1日起
年营业额超过4800万比索的贸易和服务企业	20,40%	20,10%	18,80%	19,50%
除年营业额超过4800万比索的贸易和服务以外的其他经济活动	18%	18,50%	19%	19,50%

第 26940 号法规定，雇员不足 80 名的企业，若增加雇员人数，每增加一名签约期满 24 个月的员工，可享受一定的社保金减免优惠。

特别举措如下：

微型企业雇主社保金长期优惠计划

该优惠政策适用于所有雇员不超过 5 名的，且年营业额不超过特定金额的个体、股份有限公司、有限责任公司，具体限额由相关监管机构确定。上述名单可增加至 7 名雇员，前提是雇主从加入本计划之日起增加现有名单。

具体优惠措施为，若签署无限期全职工作合同，则可减少部分社保金负担，在目前的费率上减少 50%。若为兼职合同，则在目前的社保金负担费率上减少 25%（参考第 27430 号法第 169 项）。

登记劳动雇佣关系鼓励计划

若雇主雇员人数不超过 15 人，考虑到每增加一名员工将带来企业工资负担，该企业有权在第一个 12 个月期限内减免 100% 的社保负担。之后在第二个 12 个月期限内，减免额将为 75%。对于劳动力人数介于 16 至 80 名员工之间的雇主，可在第一个 24 个月期限内减免 50% 的社保负担。24 个月后，社保金减免优惠将自动失效（参考第 27430 号法第 169 项）。

根据相关规定，某些情况不适用社会保障金减免优惠，例如，在社会保障计划覆盖范围内的雇员在无故被辞退后 12 个月内得到雇佣的情况。该法律通过第 1714/2014 号法令颁布并于 2014 年 8 月 1 日生效。获得该计划优惠的期限为自法律生效后 12 个月内（即，从 2014 年 8 月到 2015 年 7 月）。然而，应注意的是，阿根廷总统有权将该计划延期。

自我雇佣

无雇主的劳动者应向特定的养老基金缴纳费用。所缴纳金额取决于其从事的业务，以及现行法律对其分类的情况。该类别以劳动者从事业务和应税参考收入为基础。

同时，应注意的是，若为股份有限公司的总裁或境外企业的法人代表，向国家自我雇佣劳动者计划缴纳税费的金额约为 3,003.84 比索至 6,608.44 比索不等（自 2018 年 6 月 1 日起），依据年总收入情况而定。无论是股份公司的董事还是法人代表都应作为自我雇佣者向国家社会保障体系缴纳费用，即使其从事存在雇佣关系的业务也是如此。雇员不会被强制向社保体系缴税。

受益范围

除特定跨国公司和本地重点企业外，在阿根廷企业一般不向雇员提供超出官方养老金金额的额外养老保障。

医疗保险可满足雇员大多数需求。然而，在雇员退休时可拿到的养老金较少，因此这也催生了私人养老计划。

政府已经采取了措施减轻退休金金额过低的影响。超过 65 岁的个人有权每月领取 13,491.24 比索的保障金。

社会保障协议

阿根廷与南方共同市场国家（巴西、巴拉圭、委内瑞拉和乌拉圭）签署了互惠社会保障协议，伊比利亚美洲多边社会保障协议（玻利维亚、巴西、智利、厄瓜多尔、萨尔瓦多、西班牙、巴拉圭、秘鲁、葡萄牙、乌拉圭），以及和智利、斯洛文尼亚、法国、希腊、意大利、秘鲁、哥伦比亚、葡萄牙、比利时、卢森堡和西班牙签署了双边协议。上述协议的条款适用性应按实际案例分析，因为很多协议都是在各个国家改革退休金体系之前签署的。

雇员享有的其他权益

阿根廷劳动法注重保护雇员权益。相关法规涵盖了劳动合同、工资结算和支付方式、女性和儿童雇佣等。部分法规介绍如下。

奖金

雇主每年应向雇员支付分两期支付相当于一个月工资的奖金，分别在 6 月 30 日和 12 月 18 日支付。

每一期奖金都相当于雇员在该半年期限内获得的最高月收入的一半。

带薪休假

年度带薪休假是强制性的。假期长度可为 14 天至 35 天，依据工龄而定。若想获得休假权利，雇员工作时长必须达到该日历年内所有工作日时长的一半。雇员在日历年后半年有权每工作 20 个工作日便获得一天假期。所得到的假期必须休掉，而不能折算成工资，否则将对雇员进行处分。

病假

若雇员已经为公司服务了五年或以上，若该员工发生（与工作无关的）疾病或事故，薪酬应在三至六个月内保持原水平。若该雇员需要赡养家人，则该时长应翻倍。

人寿保险

雇主必须为雇员上人寿保险，保险金额为每名雇员 92,812.50 比索（从 2020 年 3 月起）。

失业保障

产业和行政类雇员受政府失业补偿体系保护。在特定条件下，在两个月至十二个月内，失业者可获得以其失业前六个月内最高月工资水平为基础的一定比例的保障金。该款项来自社会保障体系中的一个分属基金。

失业者在三个月内仍可享有医疗保障。

加班

根据一般规定，每周工作时长最多为 48 小时，每天最长工作时间为 9 小时（若为危险工作则最长为 6 小时）。若为行政工作，时长更短。连续劳动日之间至少应间隔 12 小时。夜班最长一班为 7 个小时。

加班在特定限制条件下是允许的。工作日和周六上午每小时加班按一个半小时补偿。周六下午、周日和法定节假日按两倍补偿。通常，加班条款在合同中有约定。对于工薪雇员而言，相关加班条款是强制的。第 484/2000 号法令规定每年加班时限最多为 200 个小时，每个月最多为 30 个小时。

最低工资

对所有产业和行政雇员而言，有唯一的一般最低工资规定。自 2020 年 6 月起，最低月薪为 16.875 比索，每小时时薪最低为 84.37 比索。

然而，目前的实际工资水平更高一些。

集体合约规定了更实际的最低工资标准，这也是通常使用的标准。

劳动合同

劳动法允许在一段时间内签订非书面合同（传统合同）。

根据阿根廷法律，劳动合同为无限期合同，以便保证劳动连续性原则。

该原则在以下情况不适用：a) 合同条款有书面另行规定
b) 从事的劳动活动允许例外。

无固定期限劳动合同在经过三个月试用期后可予以签订。

试用期内，任何一方都可通过通知对方的形式终止劳动关系，不必说明原因。在这期间内终止劳动关系，雇员无权获得赔偿。

其他合同类型包括兼职合同（工作时间少于常规工作日的三分之二），按季合同（双方的合同取决于项目或业务情况，只有几个月时间，根据业务性质可按劳动周期续签）。其他阿根廷劳动法接受的雇佣形式，除一般无固定期限劳动合同外，还包括固定期限合同和临时雇佣合同。由于此类合同为例外情况，其适用性应参考劳动合同法条款具体情况具体分析。

1) 固定期限合同

2) 临时雇佣合同

3) 其他

1

固定期限合同

此类合同要求期限以书面形式明确说明。另外还应给出根据项目或业务选择此类合同的正当理由。

此类合同有效期为约定的时限，不得超过五年。

若超出上述时限，则应转为无固定期限合同。若需结束雇佣关系，提出取消的一方应通知对方，否则，到期后将转为无固定期限合同。若合约终止，且已发送通知，但合同期短于一年，则不必支付赔偿金。然而，若到终止时，合同期限超过一年，雇员有权索要相当于无故辞退赔偿金的一半的金额，雇主必须根据相关规定支付该款项。在合同终止前无故辞退，雇员有权索要除合同终止补偿金外的损失赔偿。

2

临时雇佣合同

《劳动合同法》规定可以在公司有临时特别服务或特别需求时签署此类合同，此类合同没有固定终止时间。

若该合同的签署是为了满足特定市场需求，导致签署该合同的事项持续时长在一年之内不应超过六个月，在三年内不应超过一年。签署该合同的原因必须明确说明。

若该合同因同样事项相关原因终结（工程或项目结束，或者不再有需求），不必支付赔偿金。否则，将根据一般规定实施。

3

其他

现行法律允许在一定时限内雇佣实习生。该体系的主要目的是对实习生进行培训。向实习生支付的薪酬不与社保挂钩。

对拥有本国国籍外国人的特别要求

原则上，对雇佣拥有本国国籍的外国人没有限制或者名额要求。

一般来说，没有任何职位要求只能由阿根廷本国人担任。然而，若雇佣外国人，在此人申领临时签证时，需要雇主说明雇佣外国人而不是本地员工的原因。

《移民法》的相关义务必须履行。外国人可以免缴退休金或其他社会保障金。

另外，除了工资以外，还可获得其他权益，通常这些权益来自其本国。外国企业通常根据公司总部政策提供权益。一般来讲，雇主会为外国雇员提供车辆、住房和奖金。

税收、劳动和社会保障方面的待遇以及上述所有权益均应视具体情况而定，根据当前现行法律规定，在某些情况下，相关权益组合在我国属于应税项目。

因劳工问题受处罚的雇主公开登记名册 (REPSAL) -第26940号法

REPSAL 名册由阿根廷劳动、就业和社会保障部 (MTEySS) 创建。该名册包含了劳动、就业和社会保障部，国家公共收入管理局 (AFIP)，省级政府部门，布宜诺斯艾利斯市相关部门，国家农业劳动者和雇主登记局 (RENATEA)，劳动风险监管局 (SRT) 和国家劳动司法机关对未按相关法律要求为雇员登记的雇主的处罚记录。REPSAL 是一个免费的公共登记名册，由劳动、就业和社会保障部定期更新。

违反规定的雇主将最多被列入名册三年，付清罚款、纠正导致其受罚的行为或者达到期限后，将从名册中移除，具体期限将取决于其何时支付罚金或纠正行为（期限最短为六十天）。

被列入 REPSAL 名册的后果：

- 不可参与任何优惠和补助项目，也不可享受任何政府给出的激励、优惠和补贴政策。
- 不可向银行申请贷款。
- 不可获得本法律规定的相关权益。

若在处罚实行之后三年内再犯，该企业将依据法律被小型纳税企业简化计划（单一税计划）除名。

另外，若因再犯再次被列入 REPSAL 名册，则在一般纳税人计划中注册的受罚纳税人不能再享受与雇员相关的所得税抵扣优惠。

本法律通过第 1714/2014 号法令颁布，2014 年 9 月 1 日生效。